

## Factores de decisión en materia de inversiones

Hernando Bermúdez Gómez

El artículo [La influencia de las emociones y la orientación al valor social en la tolerancia al riesgo y las opciones de inversión sostenible](#), escrito por Verma, Surbhi; Khanna, Ashu, publicado en la Revista de contabilidad, negocios y finanzas de Australasia; Wollongong Tomo 18, N.º 3, (2024): 331-351, concluye así: *“La tolerancia al riesgo se refiere al grado de incertidumbre que las personas están dispuestas a aceptar en su toma de decisiones financieras. Si bien generalmente se supone que los inversores toman decisiones racionales, varios factores, incluidos los rasgos demográficos y cognitivos, pueden influir en sus elecciones financieras (Aini y Lutfi, 2019). Las medidas de personalidad, al igual que otras preferencias psicológicas, tienen el potencial de afectar el proceso de toma de decisiones de un inversor. Por lo tanto, el objetivo de este estudio es doble. En primer lugar, busca examinar la influencia de la SVO, la IE y los factores demográficos en el FRT de los inversores mediante la implementación de una regresión logística binaria. En segundo lugar, pretende explorar la profunda influencia de la SVO y la IE en la adopción de prácticas de ISR, enfatizando así las diferentes opciones de inversión basadas en las orientaciones individuales. Los hallazgos de nuestro estudio demuestran que se encontró que los individuos con una orientación pro-yo tenían una asociación negativa con el TR.*

*Por el contrario, aquellos con una orientación prosocial mostraron una relación positiva. Además, nuestros resultados indican que la edad se relaciona positivamente con el FRT, mientras que las mujeres muestran niveles más bajos de RT que los hombres. Además, los inversores casados demostraron una menor propensión a asumir riesgos, y los inversores con inestabilidad emocional mostraron una menor tolerancia al riesgo. Estos hallazgos se alinean con estudios previos y refuerzan aún más su validez. Además, nuestro estudio descubre que los inversores con una proclividad prosocial están más inclinados a invertir en fondos que promueven prácticas*

*éticas y de ISR, en contraste con aquellos que priorizan sus propios intereses.”* Quienes sostenían que las decisiones económicas se hacían solamente con fundamento en lo racional, han quedado desmentidos por las recientes investigaciones. Este artículo intenta considerar el impacto del valor social (SVO), la inestabilidad emocional (EI) y los factores demográficos de las personas en sus niveles de tolerancia al riesgo financiero (FRT). Estudios de orden psicológico sostienen que primero obra la voluntad (el corazón) y luego ella se justifica mediante argumentos creados por la racionalidad. Ciertamente hay personas con corazón de piedra. Nuevamente es necesario plantear que no puede permitirse que el poder de decisión se ubique en quienes ponen el dinero por encima de las personas. Es necesario apoyar a quienes obran al revés. Los efectos que se dice se pueden alcanzar de una u otra decisión deben probarse y no solo exponerse, porque muchas veces no pasan de ser globos en el aire, que cualquier rasguño destruye. No hay fuerza en el mundo que sea mayor que el entusiasmo, la entrega y la decisión de las personas. Es decir: las organizaciones son superiores a las empresas.

Bogotá, noviembre 16 de 2024.